



Développez vos ventes avec l'ABC du rangement

OBJECTIFS

- Découvrir le métier de concepteur vendeur en rangement sur-mesure
- Savoir construire son aménagement ou comprendre la construction d'un aménagement sur-mesure
- Etre capable de mener un entretien de vente (accueil / découverte des besoins / réaliser la conception)

PRE REQUIS

Le concepteur vendeur devra connaître le catalogue de son fournisseur

PUBLIC CONCERNE

Vendeur concepteur lié à l'aménagement de la maison

DUREE

14 Heures
2 Jours

NOMBRE DE PARTICIPANTS

8 à 10

TARIFS

Tarif inter (Par Stagiaire)
600.00 € HT (720.00 € TTC)
intra (Par Jour / Groupe)
Sur Devis

CONTENU

Découverte du métier et du marché (GSB, spécialiste du rangement...)

Travailler la découverte des besoins en rangement

- Optimiser le dossier « découverte rangement »
- Optimiser le budget du client
- Tracer son placard
- Choisir la bonne ouverture des portes
 - Coulissant
 - Pliant
 - Ouvrant
- Respecter le choix du client tout en répondant aux contraintes techniques
- Définir les besoins du rangement (travailler la découverte)
- Maitriser la méthode du zoning
- Dessiner en vue de dessus et élévation
- Savoir transmettre un bon de commande exploitable au fabricant
- Comprendre et évaluer le chiffrage d'une pose

METHODES PEDAGOGIQUES

Mise en situation : Sketches / Jeux de rôles

